



Ausbildung	Berufliche Erfahrung	Schlüsselprojekte (Auszug)
 <p>1976-1980 Maschinenbau-Studium Helmut Schmid Universität Hamburg Fahrzeug- und Antriebstechnik</p> <p>1984-1987 Aufbaustudium Wirtschaftsingenieurwesen FH Rendsburg Vertrieb und Marketing</p>	<p>1980-1983 Technische Betriebsleitung Großgeräte-Instandsetzung der Bundeswehr</p> <p>1983-1987 Führungskräfteaus- und Weiterbildung Instandhaltung der Bundeswehr</p> <p>1987-1988 Leitung Referat Technik ZDH Bonn</p> <p>1988-1990 Key-Account-Manager Vertrieb Leasinggesellschaft ALD</p> <p>1990-1998 Niederlassungsleiter Vertrieb ALD</p> <p>1998-2003 Bereichsleiter Vertrieb ALD Industriegeschäft</p> <p>2004-2007 Unternehmensberatung CEO Hamburg</p> <p>2007-2009 Sanierungs- und Restrukturierungs-Beratung im Mittelstand, Geschäftsführung einer Holding-Unit</p> <p>Seit 2010 Unternehmensberatung Lintea Wertsteigerung und Kosteneffizienz</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Einführung neuer Vertriebsprozesse in Netzwerken für die Gewinnung von neuen Mitgliedern einer Krankenversicherung ▪ Unterstützung eines Versicherers in der Neukundenakquisition für ausgewählte Zielgruppen-Segmente ▪ Umsetzung effizienter Vertriebsprozesse für einen Industriemakler ▪ Kundenwertorientierte Vertriebssteuerung für einen Komponenten-Hersteller ▪ Einführung EDV-gestützter Vertriebsplanung und Kennzahlensystem für einen Anlagenbauer ▪ Optimierung der Kernleistungsprozesse eines Herstellers für technische Gläser
Besondere Kenntnisse	Branchenkompetenz	Methodenkompetenz
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Kundenwertorientierte Vertriebssteuerung ▪ CRM Einführung und Umsetzung ▪ Cross-Selling Vertriebsprozesse ▪ Reduktion Energieverbrauch ▪ Risiko- und Chancenmanagement ▪ Ausbildung von Leasingfachwirten 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Industriefinanzdienstleister : Sach- und Haftpflichtversicherer, Industrie-Makler ▪ Finanzdienstleister für private Endkunden ▪ Objektfinanzierer im Fahrzeughandel, Full-Service-Leasinggesellschaften ▪ Maschinen- und Anlagenbau, Komponentenhersteller 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Prozessanalyse und –Optimierung ▪ Wertanalyse ▪ Activity Based Costing ▪ Rapid Business Modeling zur Profitabilitätssteigerung ▪ Fokussierung der Führungsarbeit auf Stärkung der Umsetzungskraft